



BESTYRELSENS BERETNING
ved formand Jørn Dalby

GENERALFORSAMLING DEN 25. FEBRUAR 2013

I

**SAKSKØBING SPORTSCENTER
I SAKSKØBING**

1. 2012 – et år med store udsving	1
2. Kampagneforløbet efter jul	1
3. Kampagneforløbet før jul	3
4. Fabriksudvalget til Nakskov v/ Hans Peder Madsen	4
5. Fabriksudvalget til Nykøbing v/ Finn Jørgensen	7
6. Lange kampagner – også fremover	12
7. Hvordan håndterer vi overskudssukker og industrisukker?	14
8. Kuledækning	15
9. Roefrø – manglende fremspiring og mange stokløbere	16
10. Stigning i roeprisen på 1.500 kr pr. ha i 2013	17
11. Overskudssukker - overførsel og konvertering til kvotesukker	19
12. Kommissionens forslag til ny landbrugsordning, CAP, herunder på sukker	20
13. CIBE	20
14. Verdensorganisationen af Roe- og Rørdyrkere, WABCG	21
15. Landbrug & Fødevarers sektorbestyrelse for Planteavl	21
16. Nordic Beet Research, NBR	22
17. Sukkerroeafgiftsfonden	23
18. Kontraktbørsen for handel med sukkerkontrakter	23
19. Afslutning	23

1. 2012 – et år med store udsving

Når vi husker tilbage på 2012, vil mange tænke på en lang kampagne med frost, tør, rådne roer og en frustrerende afslutning på kampagnen, hvor fabrikkerne kørte i lavt gear – og før det en dyrkningssæson med ukrudt og stokløbere i markerne.

En del vil dog også huske 2012 som et år med en tidlig og nem roesåning, stor tilvækst i efteråret og et højt udbytte.

Det har således været en svingende sæson, hvor nogle af problemerne som altid kan henføres til vejret, men vi må også tage nogle af problemerne på vores egen kappe – og fabrikken i Nakskov slipper heller ikke for at tage sin del.

I 2012 har vi også haft forhandlinger med Nordic Sugar om roeprisen for 2013, og – udover en prisstigning i form af et fast beløb – har vi for første gang fået indført en form for overskudsdeling med et resultatillæg afhængig af Nordic Sugars regnskabsresultat.

På den landbrugspolitiske front er der til gengæld blevet trådt vande. Her kan 2012 betegnes som et proces-år, hvor diskussionerne har kørt, og holdningerne har taget form, men der er ikke truffet nogen beslutninger. Her i starten af 2013 er der dog kommet skred i tingene, og jeg forventer, at politikerne i EU inden sommerferien når frem til et resultat om landbrugspolitikken frem til 2020.

Der er således emner nok at tage fat på her i beretningen, hvor hovedvægten i år så afgjort ligger på de nære linjer i forhold til kampagneforløbet. Jeg vil begynde med det, som vi alle har mest frisk i hukommelsen – nemlig kampagneforløbet efter jul.

2. Kampagneforløbet efter jul

Problemerne med rådne roer og langsom kørsel på fabrikkerne har fyldt rigtig meget efter nytår og frem til afslutningen på kampagnen. Der har været et utal af henvendelser fra frustrerede dyrkere, og vi har dagligt været i kontakt med og haft adskillige møder med Nordic Sugar om problemerne.

Problemerne begyndte for alvor lige efter nytår, hvor fabrikkerne gik ned i fart og mere eller mindre i stå. Nykøbing kom dog hurtigt op i fart igen, og efter et døgn kørte den med enkelte undtagelser resten af kampagnen på et rimeligt stabilt niveau omkring 10.000 tons roer i døgnnet. Nakskov fik derimod store problemer, og en overgang var vi nervøse for, om fabrikken overhovedet kom op at køre igen. Det lykkedes som bekendt, men det var med en meget svingende præstation især i de første 10 dage af januar, hvor oparbejdningen var helt i knæ og nogle gange helt nede at ligge.

Efter frosten i december og det efterfølgende tøvejr med temperaturer oppe omkring 8 grader, så måtte man forvente, at der kunne komme problemer med frostbeskadede roer. Her gik det helt galt i Nakskov, hvor der tilsyneladende ikke var den nødvendige styring af roerne i depotet, hvor nogle roer havde ligget alt for længe og var begyndt at rådne. Det endte med, at man i starten af januar måtte grave 5.000 tons rådne roer op af depotet, som absolut ikke var egnet til sukkerproduktion. Inden beslutningen var taget om at opgive de resterende 5.000 tons, havde de dårlige roer ført til stop i fabrikken, hvilket vi bestemt ikke havde brug for på det tidspunkt.

Det stod samtidig klart, at man i Nakskov ikke havde sørget for, at alle var lige langt med leveringen. Der var således køregrupper, som var et godt stykke efter den gennemsnitlige leveringsprocent til fabrikken som følge af, at der var sagt leveringer af undervejs. Der er store værdier på spil for dyrkerne, og det er vigtigt, at alle har lige vilkår. Nogle køregrupper har været 7 - 8 % efter i leveringen i forhold til gennemsnittet, og det har store konsekvenser for både det praktiske med optagning og levering af roerne samt for økonomien. Det må ikke ske igen fremover, hvilket vi har gjort klart overfor Nordic Sugar.

Hvis man ikke er med i forhold til leveringen internt i sin egen køregruppe, så er det et helt andet problem. Her skal man gribe fat i sin vognmand, da det alene er hans ansvar, hvordan fordelingen af leveringen i gruppen er. Hvis der er problemer her så husk, at det er jer der betaler for kørslen, så I er i jeres gode ret til at kræve en ligelig behandling fra vognmandens side!

Fabrikken i Nakskov kørte som nævnt ikke godt efter nytår, og driften var måske endnu hårdere ramt, end man kan forklare med de dårlige roer. Det er svært at sige, hvorfor fabrikken havde så store problemer med oparbejdningen i januar. Jeg har endnu ikke hørt en tilbunds gående forklaring på det, men vi forventer at få den på et tidspunkt.

Men uanset om der har været andre forhold, som har spillet ind på fabrikken, så må vi som dyrkere blankt erkende, at vi heller ikke har gjort det godt nok. Kvaliteten af de roer, som blev leveret efter jul, var i mange tilfælde simpelthen ikke god nok. Vi vidste fra starten af kampagnen, at vi skulle køre indtil midten af januar, og det er derfor også vores ansvar at sikre vores roer, så vi kunne levere en vare af ordentlig kvalitet helt frem til det tidspunkt. Det formåede vi ikke, idet mange roelæs indeholdt mere end de 5 % rådne roer, som er tilladt.

Langt de fleste dyrkere ydede en kæmpe indsats for at sortere de rådne roer fra, men det kunne alligevel ikke undgås, at der kom en del dårligt materiale med ind. På fabrikkerne indførte man kontrol af alle læs, som kom ind, og der blev taget prøver af alle læs. Det sidste gav noget kø på fabrikkerne, men vi skal som dyrkere være glade for det, da vi ellers kunne risikere, at et enkelt læs med dårlige roer kunne danne basis for en hel uges leveringer.

Det har ikke været nogen let situation for hverken dyrkerne eller folkene på fabrikkerne. Hvornår var et læs godt nok, og hvornår skulle et læs afvises og sendes retur? Det er store værdier, som er på spil – der er tale om et tab på 10.000 kr, hvis et læs blev sendt retur. Dertil kom de tilfælde, hvor dyrkeren fik at vide, at han ikke skulle komme med flere roer fra kulen, selvom der måske var adskillige træk tilbage. Det var en ekstrem vanskelig og utaknemmelig opgave for fabrikkens folk at skulle afvise læs med for dårlige roer, og for dyrkerne var det en frustrerende og dyr oplevelse, men det var nødvendigt for alle parter. I værste fald kunne fabrikkerne været gået helt i stå, inden kampagnen var nået til ende – så havde vi for alvor haft et problem. Det ville ramme alle – også de dyrkere, som stod klar med roer af en god kvalitet efter at have gjort et godt arbejde med dækning af deres roer og betalt det, som det koster, eller skrællet alle dårlige roer af.

Vi har fået en del henvendelser fra dyrkere, som havde fået afvist roer, og som gerne ville have os fra bestyrelsen med ud at vurdere roerne. Det har vi dog afvist, idet den vurdering og afgørelse må ligge hos Nordic Sugar, som modtager roerne. Dette er også i henhold til vores Brancheaftale. Jeg og flere andre i bestyrelsen har dog set på mange roer, som er kommet ind på fabrikken. Der *har* indimellem været roer, som ganske enkelt ikke har været gode nok. Nordic Sugar vurderer, at der alt i alt er efterladt 25.000 - 30.000 tons roer hos dyrkerne, som ikke har været egnede til levering. Ud fra det vi hører, er det dog vores vurdering, at dette tal er betydeligt højere. For nogle af de dyrkere, som har haft større mængder liggende tilbage, er det lykkedes at få afsat roerne til biogas. Der har mig bekendt ikke været nogen økonomi i det, men i det mindste er de da kommet af med roerne. Det har så også betydet, at biogasanlæggene har fået noget erfaring med brug af roer, hvilket måske kan komme os til nytte fremover. Ikke at jeg håber, at vi får brug for at komme af med rådne roer igen, men der kan jo blive tale om afsætning af overskudsroer.

At det ikke er tom snak, når vi siger, at vi var nervøse for at fabrikkerne kunne gå helt i stå og ikke komme i gang igen, har vi et eksempel på lige syd for os. Den tidligere Danisco fabrik i Anklam i Tyskland, som nu ejes af hollandske Cosun, måtte stoppe produktionen pga. rådne roer og lukke helt ned på et tidspunkt, hvor der stadig lå 60.000 tons roer i kule rundt om. De opgav simpelthen den videre drift.

Både vi og fabrikkerne har lært noget af kampagnen, og – som jeg vil komme tilbage til senere i beretningen – så er det nødvendigt, at vi bliver bedre til at dække roerne, så vi kan levere en god kvalitet – også i januar.

3. Kampagneforløbet før jul

I de kommende afsnit vil Finn Jørgensen og Hans Peder Madsen komme nærmere ind på forløbet af kampagnen på fabrikkerne, men inden da vil jeg dog komme med en kommentar til forløbet inden jul. Her har især fabrikken i Nykøbing kørt godt, men Nakskov har også kørt med et gennemsnit pr. dag, som svarer til fabrikkens plan.

Jeg vil dog hæfte mig ved, at uanset at man har kørt fornuftigt i gennemsnit i Nakskov, så har der været alt for mange udfald gennem kampagnen pga. diverse nedbrud og problemer. Der er behov for, at der rettes op, så vi får en mere stabil oparbejdning på fabrikken. Vi har fremført dette i flere år, så nu *skal* der ske betydelige forbedringer. Det er ikke rimeligt, at vi dyrkere skal påføres de ulemper, det giver, når fabrikken kører op og ned i daglig oparbejdning. På dyrkerside har vi moderniseret optagning og levering på den mest effektive måde, så vi står godt til at tage fremtidens udfordringer og konkurrence op. Det er nu på tide, at fabrikken også bliver klar til fremtiden. Der skal vedligeholdes og investeres, så stabiliteten bliver bedre. Vi har en helt klar forventning om, at dette vil ske, så alle får en god kampagne her i 2013.

Inden jeg går videre med min del af beretningen, vil jeg give ordet til Hans Peder Madsen, som er ordfører for Fabriksudvalget i Nakskov og dernæst til Finn Jørgensen, der er ordfører for Fabriksudvalget i Nykøbing. De vil begge komme nærmere ind på forløbet af kampagnen og give nogle hovedtal for sæsonen m.v.

4. Fabriksudvalget til Nakskov v/ Hans Peder Madsen

Efter en meget lang kampagne på 137 døgn, og med store frustrationer sidst i kampagnen, blev vi endelig færdige med at levere roer den 26. januar. Her var Agricentret vært ved en pølse som tak for den store indsats roedyrkerne havde ydet sidst i kampagnen. Her havde dyrkerne skrællet roekuler og gjort alt for at levere friske roer, samt at levere roer med meget kort varsel, så der var så få roer i depotet som muligt.

Nakskov sukkerfabrik producerede kun 1.696 tons sukker pr. døgn i gns. for hele kampagnen, hvor målsætningen før kampagnen var 1.870 tons pr. døgn. Selvom det gik bedre fra kampagnestarten og frem til jul, hvor der i gns. blev produceret 1.880 tons pr. døgn, så ændrer det ikke ved, at en produktion på 1.696 tons pr. døgn for hele kampagnen ikke er godt nok. Udover det synes vi også, at en målsætning på 1.870 tons pr. døgn er for lidt, så hvis fabrikken i 2013 kampagnen kommer op på 2.000 tons sukker pr. døgn i gns., så er det os der giver pølser!

Vedligehold og nedbrud

Forud for kampagnen blev en diffusøraksel udskiftet samt store dele af indsvømningssystemet – foruden renovering af roeelevator. Derudover blev der også investeret i separation af vakumsystemet til kogning og fordampning, og 2 nye kølermejsler, plus ekstra penge til almindelig vedligeholdelse. Så der var store forventninger til 2012 kampagnen.

Men der har i perioder været nedsat fart på fabrikken pga. mekaniske og procesmæssige problemer. Hovedårsagerne til udsvingene kan knyttes til 4 områder: tørreriet, kedelhuset, kalkovnen og saftrensningen. I tørreriet var der problemer med transporten af pulp til tørreri, tørretromle og pillepressere. I kedelhuset var der kedel- og turbineudfald pga. fejl i styringssystemer. Kalkovnen, der var brandzonen vanskelig at styre, og det nedsætter også farten. Og ikke mindst var der problemer med saftrensning og slampresning, specielt sidst i kampagnen. Der foretages i øjeblikket analyse af overstående områder, og før den er afsluttet, kan vi ikke orientere om hvilke tiltag af ekstraordinær karakter, der vil blive gjort forud for næste kampagne for at stabilisere driften.

Rådne roer er ikke hele forklaringen på problemerne

Rådne roer er ikke hele forklaringen på problemerne på fabrikken. Vi har før haft rådne roer sidst i kampagnen, hvor man kunne tackle disse problemer. Når vi gik rundt på depotet og så de roer, der blev indleveret efter jul, var det ikke til at forstå, at det skulle give problemer. Det kunne man heller ikke på fabrikken, og man vidste heller ikke, hvad man skulle gøre. Der blev arbejdet meget hårdt på at løse problemet, hvor der blev indhentet eksperter fra både Sverige, Finland og Tyskland, men ingen kunne give nogen forklaring. Der blev prøvet med kun friske roer, der var dækket med Top Tex – det hjalp en lille smule men slet ikke nok. Der blev prøvet med forskellige slags dextranaser i forskellige doser, men man var stort set på bar bund. Dextranase er et enzym hjælpestof, som hjælper i produktionen mod dårlige roer, så filtrene ikke stopper til. Den 14. januar var man meget tæt på at lukke helt ned, men heldigvis var der smiley på næste morgen. Man var kommet frem til at dosere dextranase langt over det anbefalede niveau, og fabrikken kørte derefter rimeligt resten af sæsonen – omstændighederne taget i betragtning.

Kontrol og prøver fra alle læs

Fra den 7. januar blev der taget prøve af hver enkelt vejning, og der blev foretaget kontrol for rådne roer. Det gav anledning til en del henvendelser fra dyrkere, som mente, at deres roer var friske nok til at lave sukker af og ikke burde være afvist. Man kan altid diskutere, om for mange blev sendt hjem. Jeg kan herfra fortælle, at ingen i vejerboden har syntes, at den kontrol har været særlig sjov. Der var stort pres på prøveudtagningen, som slet ikke er gearret til at tage så mange prøver, og i prøvevasken måtte man på overarbejde. Det er et flot arbejde, der er lavet her, og der har været meget lidt kritik på dette område. Vi følger nøje, hvad der foregår i prøvevasken, og vi kan kun opfordre dyrkerne til at gå ind på vejerboden og få lov til at gå i prøvevasken, så man kan få et indtryk af, hvad der foregår.

Mange møder

Vi har i 2012-kampagnen haft rigtig mange møder med vejerboden og fabrikken. På et af disse møder, som fabriksudvalget havde indkaldt til i Nakskov den 11. december, gik der rygter om, at et dårligt arbejdsklima på fabrikken var medårsag til, at fabrikken ikke kørte optimalt. På mødet deltog fabriksledelsen, vejerboden, ledelsen fra København og fællestillidsmanden på Nakskov Sukkerfabrik. Her blev vi orienteret om, at arbejdsklimaet på fabrikken var helt i orden. Vi fik også at vide, at arbejderne havde opsagt deres lokale overenskomst, og at dette ikke havde nogen betydning. Vi havde også et møde den 11. januar, hvor bl.a. Niels Pörksen, der er chef i Nordzucker for landbrugsområdet, deltog. På dette møde var man enige om, at det var andet end bare rådne roer, som stoppede fabrikken i Nakskov. Niels Pörksen var klar over, at der skal gøres noget fremover.

Leveringsplaner

På nogle af de andre møder, har vi brugt meget tid på at tale om leveringsplaner. Agricentret har ansvaret for leveringsplaner, roemodtagelse og rækkefølgen af opfyldning og tømning af render i depotet. Før kampagnestart blev der flyttet godt 30.000 tons roer fra Nykøbing til Nakskov for at udligne kampagnelængden. Man mente dengang, at disse ekstra roer – 3.000 tons pr. uge i 10 uger – kunne indeholdes i de allerede udskrevne leveringsplaner. Vi må her efter kampagnen konstatere, at man selv i forhold til planlagt oparbejdning i Nakskov har været for optimistisk i forbindelse med udskrivning af leveringsplanerne. Dette har været en medvirkende årsag til, at der ofte blev sagt roer af i Nakskov. Normalt udskriver man leveringsplanen med 90 % for en uge. Det vil gøre alting meget nemmere, når fabrikken kører optimalt!

Efter nytår blev der i flere tempi flyttet roer den anden vej, ca. 50.000 tons, for at kunne fastholde samme tidspunkt for kampagneafslutning på de to fabrikker. I starten af januar lagde vi pres på vejerboden for at få alle op på 100 % levering. Der var nogle køregrupper, vognmænd og selvkørere, der var for langt bagud. De fleste af dem havde været uheldige med at blive sagt af, når fabrikken havde udfordringer. Vi må opfordre til, at man inden for hver gruppe holder den ansvarlige op på, at det er ham eller hende, der styrer gruppens leveringer. Vi skal her gøre opmærksom på, at det er gruppen eller vognmandens samlede levering, der tæller – hermed kan nogle være langt foran og andre langt bagud. Det samme er gældende, når der er ekstra roer – det er også her den ansvarlige, der skal fordele leveringerne.

Udover de aftalte møder, har vi været på fabrikken et par gange om ugen, og efter jul har det været dagligt. Vi tror, at en tæt kontakt er med til at sikre en bedre forståelse for de udfordringer, der opstår. Vi håber også at kommunikationen fra vejerbod og Agricenter til os dyrkere bliver forbedret fremover. Det gælder om at være 100 % ærlige over for hinanden.

Test af bremsere

Vores kampagne med test af bremsere på køretøjer i 2012 har resulteret i, at ca. 400 køretøjer er blevet testet og godkendt. De er alle blevet forsynet med vores bremsemærke. Succesen fortsætter vi med her i 2013, og vi kan oplyse, at bremsemærket i år bliver orange. Vi vil gerne benytte lejligheden til at takke vores 4 særdeles kompetente samarbejdspartnere, Gloslunde Maskinfabrik, Johs. Mertz, Pouls Bremseservice og Sawo og samtidig opfordre alle til at få foretaget denne test.

Vores omfattende trafik med roer gav som sædvanligt anledning til politirazzia, som blev gennemført den 5, 6. og 7. november. Her blev der udtaget ca. 80 køretøjer til kontrol, hvoraf enkelte var med overlæs og minimale bremsefejl. Der blev ikke optaget nogen rapporter, og det samlede resultat var meget opløftende ifølge politiet. Lad os fortsætte de gode takter til gavn for trafikikkerheden og vores omdømme.

Færdselsudvalget

Danske Sukkerroedyrkere deltager også i Færdselsudvalg sammen med Landbrug & Fødevarer, Danske Maskinstationer, Dansk Maskinhandlerforening og Danske Landbrugsmaskinfabrikanter. Udvalget har de seneste år arbejdet intenst for at få tilpasset dimensionsbekendtgørelsen til de nuværende forhold. Dimensionsbekendtgørelsen beskriver, hvad vi må færdes med på de danske landeveje. Den seneste revision blev foretaget i 1992, og der er sket rigtig meget siden. Vi kan nævne bæltekøretøjer, både roeoptagere og mejetærskere, samt størrelsen i øvrigt på vores redskaber.

Vi har også været med inde i arbejdet vedr. transportafgiften fra 2015 på lastbiler, hvor vi nu med stor tilfredshed kan konstatere, at regeringen i sidste uge meldte ud, at afgiften alligevel ikke indføres. Vi har beregnet, at den ville komme til at koste roedyrkerne mindst 4 mio. kr – og med stor sandsynlighed nærmere 6 mio. kr, når man ser på den kategori af lastbiler, vi bruger til transport af roer. Afgiften skulle kun pålægges lastbilkørsel på motorveje og hovedfærdselsveje og ikke kørsel med vogn og traktor, så hovedparten af de 6 mio. kr ville derfor fordele sig på en lille gruppe af dyrkere med lang transport, og afgiften ville have været et hårdt slag for roedyrknin-gen på Sjælland, Møn og vest for Storebælt.

Det er derfor glædeligt, at regeringen nu har lyttet til den massive kritik, der er kommet fra alle kanter, hvor bl.a. Landbrug & Fødevarer også har spillet en meget aktiv rolle.

Læsning af roer fra vejrabatten

Desuden er vi sammen med DLS i en positiv dialog med Lolland Kommune omkring læsning af roer ud til offentlig vej. Meningen er, at vi på baggrund af en god dialog får lavet en vejledning i, hvordan vi skal forholde os i forhold til, når vi laver kuler, når vi læsner roer, og når vi skal retablere rabatterne bagefter. Lolland Kommune er godt

klar over, at vi skal være her alle sammen, og det er rart, at alle er indstillet på, at det her skal lykkes.

Afslutning

Til slut vil vi gerne takke vejerboden for et godt samarbejde. Vi kommer tit på besøg, men selvom vi kommer tit, så føler vi os altid velkomne. I har haft et enormt pres på jeres skuldre, men I er kommet igennem. Tak for det! Også en tak til dig Klaus Bøggild – vi har under den sidste fase haft mange møder og har i perioder telefoneret med hinanden flere gange om dagen. Jeg tror på, at vi med ærlighed og åbenhed kommer længst. Jeg ved, du tænker meget på os. Først var det de gule veste, så var det et lille bump, og nu skal vi fra næste sæson også have hjelm på. Fabrikken er åbenbart så gammel, at vi risikerer, at den falder ned på os!

5. Fabriksudvalget til Nykøbing v/ Finn Jørgensen

Kampagnen 2012 blev for Nykøbing fabrikken den største kampagne nogensinde. Det blev også en meget lang kampagne på 136 døgn.

Ukrudt

Kampagnen blev i starten hæmmet af ukrudt. I nogle marker var der meget ukrudt, og en del af disse marker blev leveret tidligt. Resultatet blev, at ukrudtet hobede sig op i roevasken og fik den til at køre fast. Problemet blev løst ved, at de mest ukrudtsbefængte roer blev kørt over en renselæsser, og i roevasken blev der set på, om alle muligheder for frasortering af grønt var udnyttet og optimeret.

Problemet med ukrudt bliver nok ikke mindre i de kommende år med de begrænsninger, vi har fået på ukrudtsmidlerne. Hvis der er en sprøjtning, som mislykkes, er det ikke muligt at gøre indsatsen om, idet man så har brugt den maksimale tilladte mængde.

Frostbeskadigede roer

I sidste del af kampagnen var der problemer med frostbeskadigede roer, og som følge heraf blev nogle læs kasseret ved levering, og der var en mængde roer, som måtte skrubes af kulerne, før de friske roer kunne leveres.

Det var også den første kampagne, hvor pilotprojektet kuledækning, rigtig blev afprøvet.

Resultat af kampagnen 2012 for hele Danmark

Areal:	40.600 ha
Dyrkere:	1.406 stk.
Leverede rene roer, i alt:	2.771.220 tons
Leveret polsukker, i alt:	501.182 tons
Produceret hvidtsukker, i alt:	475.366 tons
Leveringsprocent (kvote + industri):	115,1 %
Afregningsfaktor:	105,4
Sukkerindhold:	18,1 %
Renhed:	87,9 %
Polsukker pr. ha:	12,3 tons
Rødudbytte pr. ha:	68,2 tons

Kampagnen 2012 Områdeopdelt	Renhed %	Pol %	Rod Ton/ha	Polsukker Ton/ha
Lolland	87,4 (87,4)	18,2 (16,9)	70,1 (75,5)	12,8 (12,8)
Falster og Møn	88,4 (88,6)	18,1 (17,0)	67,5 (72,0)	12,2 (12,2)
Sjælland	88,5 (89,1)	17,7 (16,9)	67,5 (68,7)	11,3 (11,6)
Fyn og Jylland	89,1 (89,7)	17,8 (17,0)	64,4 (68,1)	11,5 (11,6)
I alt DK (Gns.)	87,9 (88,0)	18,1 (16,9)	68,2 (73,3)	12,3 (12,4)

- tallene i parentes er resultaterne fra kampagnen 2011.

Det er flotte udbytter i alle områder, og det skal ses i lyset af, at udbyttet blev påvirket negativt af flere ting:

- Ca. 600 ha blev sået om på grund af manglende eller dårlig fremspiring.
- Kampagnen startede rekordtidligt med den første indvejning allerede den 12. september.
- En stor mængde frostbeskadede roer blev kasseret, Nordic Sugar har anslået det til 25.000 - 30.000 tons, hvor vi vurderer, at det kan være endnu større.

På trods af disse forhold blev udbyttet i gns. for alle dyrkere på 12,3 tons sukker pr. ha. Det betyder, at 5 års gennemsnittet nu er 11,8 tons pr. ha, hvor det tidligere var 11,4 tons polsukker pr. ha.

Arealet i 2012 har været 800 ha større end i 2011. Det skyldes nok, at vi dyrkere gerne vil sikre, at vi producerer hele vores kontraktmængde, og det skal nok også ses i lyset af en god pris på overskudssukker i sidste kampagne.

Tillæg i 2012-kampagnen for hele landet (foreløbige tal):

Tidlig levering:	8,1 mio. kr
Sen levering:	12,4 mio. kr
Renhed, netto:	17,6 mio. kr
Nedsat prøvefrekvens:	6,5 mio. kr
<u>Markedstillæg:</u>	<u>25,4 mio. kr</u>
I alt:	70,0 mio. kr

Hertil kommer:

- kontraktopfyldelsestillægget (KOT), som ikke er færdigberegnet endnu, men vi forventer, at det bliver i størrelsesorden 57 mio. kr.
- afregning for pulp, som vi har beregnet til 10,74 kr pr. ton roer, hvilket giver tæt på 730 kr. pr ha – samlet næsten 30 mio. kr.
- fragttilskud med en samlet basisværdi på ca. 62 mio. kr, som i år bliver lidt højere, da der også udbetales fragttilskud til de konverterede kvoteroer.

Inkl. det forventede tal for kontraktopfyldelsestillægget beløber de samlede tillæg i kampagnen sig således til ca. 127 mio. kr. Herudover kommer afregning for pulp på næsten 30 mio. kr og fragttilskud på lidt over 62 mio. kr.

Kampagne tal for Nykøbing

Oparbejdede rene roer:	1.452.877 tons
Polsukker:	261.221 tons
Carbo kalk:	ca. 52.500 tons
Kalken var i en del af kampagnen af en meget varierende kvalitet.	
HP-pulp	ca. 116.600 tons
- heraf fragtet væk med skib:	42.000 tons

Lige omkring nytår havde Nykøbing fabrikken oparbejdet en sukkermængde, der svarede til den mængde, som var på kontrakt, inkl. industrisukker.

Prøveoptagning og tilvækst

Ved 2. prøveoptagning sidst i august viste udbyttet et resultat lige under 5-års gennemsnittet målt i ton sukker pr. ha.

Ved 3. prøveoptagning, som blev udtaget 2 uger senere, viste resultatet, at der havde været en meget stor tilvækst, og efterfølgende har vi kunnet se, at tilvæksten fortsatte til langt hen på efteråret.

Vi har de senere år oplevet en meget tidlig start på kampagnen, hvilket har vist sig at være nødvendig for ikke at skulle fortsætte kampagnen ind i februar måned. Her må vi sige, at med så stor en tilvækst i roerne, som vi har set i 2012, så har det ikke været nogen god forretning at levere en stor mængde roer tidligt i kampagnen, selvom der er tillæg for tidlig levering. Men når det er sagt, er det jo nødvendigt, at dyrkerne leverer en tilpas mængde roer, også i første del af kampagnen, så fabrikerne ikke mangler roer.

Mål for kampagnen og opnået resultat på fabrikkerne

Igennem det meste af kampagnen har der været meget snak om, at Nakskov fabrikken ikke kørte optimalt. Jeg har derfor dykket ned i de tal, som vi i Forretningsudvalget blev orienteret om af Nordic Sugar før kampagnen vedrørende starttidspunkt, mål og produktion.

Planen for begge fabrikker lød på i alt 3.700 tons hvidtsukker i døgnet, og ud fra en kampagnestart den 12. september samt resultatet af prøveoptagningerne og arealets størrelse, forventede man at afslutte kampagnen den 16. januar.

Her mener nogle kritikere, at målet i Nakskov har været sat for lavt, da Nakskov fabrikken for år tilbage kunne præstere en højere daglig oparbejdning.

I det følgende vil jeg forsøge at belyse, hvordan og i hvilket omfang Nordic Sugar har levet op til de mål, de selv satte før kampagnes start.

Samlet for hele kampagnen

	Nykøbing	Nakskov	I alt
Mål, hvidtsukker pr. døgn:	1.830 tons	1.870 tons	3.700 tons
Opnået:	<u>1.879 tons</u>	<u>1.696 tons</u>	<u>3.580 tons</u>
Forskel:	+ 49 tons	- 174 tons	- 120 tons

Som vi alle nok havde en fornemmelse af på forhånd, viser tallene, at Nykøbing har produceret mere end planlagt og Nakskov mindre, og at kampagnen har været længere end forventet. Det har givet rigtig meget utilfredshed specielt i Nakskov, men også dyrkere til Nykøbing mener, at det kan gøres anderledes og bedre.

Jeg vil dele kampagnen op i 3 delperioder for at analysere på, hvordan oparbejdningen er forløbet i henholdsvis Nykøbing og Nakskov.

Fra kampagnestart til den 24/12 2012

	Nykøbing	Nakskov
Mål, hvidtsukker pr. døgn:	1.830 tons	1.870 tons
Opnået:	<u>1.970 tons</u>	<u>1.880 tons</u>
Forskel:	+ 140 tons	+ 10 tons

Hvis vi går ud fra, at de mål, Nordic Sugar sætter før kampagnen, er realistiske, så har begge fabrikker frem til jul levet op til målet. Nykøbing har dog ligget et stykke over målet og har med en høj daglig oparbejdning nået 107 % af målet før jul. Det svarer til de ca. 7 døgn's produktion, som Nykøbing kom foran Nakskov før jul, når vi ser på de ugentlige rapporter på hjemmesiden vedr. procentdelen oparbejdet af kontraheret mængde. Det er dog ikke godt nok, at Nakskov frem til jul kun lå på det planlagte gns., idet produktionen pr. dag normalt falder et nytår. Når de ikke nåede højere før jul, så skyldes det de uacceptabelt mange udfald, som omtalt tidligere i beretningen.

Fra den 24/12 2012 til den 1/1 2013

	Nykøbing	Nakskov
Mål, hvidtsukker pr. døgn:	1.830 tons	1.870 tons
Opnået:	<u>1.971 tons</u>	<u>1.846 tons</u>
Forskel:	+ 141 tons	- 24 tons

Ugen mellem jul og nytår bød på endnu flere udfordringer i Nakskov, som også er omtalt tidligere i beretningen, mens Nykøbing fortsatte den meget høje oparbejdning i ugen op til nytår. Det var dog tydeligt at se på de roekuler, som ikke var dækket, at de fik en meget mørk farve – nærmest sort. På det tidspunkt gav det dog endnu ikke problemer på fabrikken i Nykøbing.

Fra den 1/1 2013 til afslutningen

	Nykøbing	Nakskov
Mål, hvidtsukker pr. døgn:	1.830 tons	1.870 tons
Opnået:	<u>1.460 tons</u>	<u>926 tons</u>
Forskel:	- 370 tons	- 944 tons

Lige efter nytår gik det galt i Nykøbing, og fabrikken fik tilstoppede filtre og dårlige safter. Leveringerne blev suspenderet, og bekymringerne var store med en udmel-

ding om, at fabrikken ikke ville kunne komme op i fuld fart igen.

I den periode kom der mange henvendelser til bestyrelsen fra jer dyrkere om, hvilke roer fabrikken skulle satse på. Nogle mente, at det ville være rigtigt først at oparbejde de roer, som ikke var dækket, andre mente, at det rigtige ville være først at oparbejde de roer, som var dækket, og herefter køre så lang tid det var muligt på resten af de udækkede roer.

Da fabrikken var kommet i drift igen, valgte man derfra at starte op på roer kun fra dækkede kuler for herefter at fortsætte det normale leveringsforløb. Samtidig indførte man en MEGET skarp kontrol af alle roelæs. Det medførte lang kø ved indvejningen, og der blev taget prøver af alle læs. Der var roelæs, som blev læsset af til yderligere eftersyn, hvoraf nogle igen blev læsset og sendt retur.

Der er med sikkerhed leveret roer, som ikke levede op til de krav, der står i Brancheaftalen vedr. frosne roer og rådne roer, men der er nok også afvist roer, som har ligget lige på kanten. Det er en svær balance, hvor kvaliteten af de roer, som kommer ind, skal være så god, at fabrikken kan oparbejde dem.

Heldigvis kom fabrikken i Nykøbing op i god fart efter de to stop, som var forårsaget af dårlig roekvalitet. Dyrkerne havde dog svært ved at følge udviklingen i de sidste uger af kampagnen i Nykøbing, hvor vi savnede de sædvanlige ugeinformationer på hjemmesiden.

Det er lidt foruroligende i en sådan situation at høre, at der er dyrkere, som får leveret med vognmand, der på dette meget sene tidspunkt i kampagnen kun havde fået leveret 50 til 70 %, mens andre dyrkere, som bliver betjent af samme vognmand, havde fået leveret 140 % eller mere. Men husk, at det er roedyrkeren, som laver aftalen og betaler vognmanden for at udfører opgaven, og derfor skal dyrkeren også stille krav til vognmanden om en rimelig og fair fordeling og behandling.

Vognmændene får godkendt deres ugentlige leverancer af vejerboden, men det er udelukkende vognmanden, som lægger planen for den enkelte dyrker – det er vejerboden ikke blandet ind i. Det er således op til dyrkeren selv at holde styr på sin vognmand! Leveringsplaner for selvkørere ved Nykøbing kører efter samme princip som for vognmændene.

Kuledækning

Der har i denne kampagne været dækket en del roer med top-tex, og det har været med et godt resultat de fleste steder. Planen var, at 70.000 tons roer skulle dækkes i Nordic sugers pilotprojekt. Det viste sig imidlertid, at der kunne ligge en større mængde roer under hver dug, så det endte med, at der i projektet blev dækket omkring 110.000 tons. Jeg vil i øvrigt henvise til artiklerne af Steen Bisgaard i de seneste to numre af vores blad Sukkerroe-Nyt, hvor han beskriver projektet.

Derudover er der andre, som har dækket dels med top-tex dels med andet materiale.

Roefrø

Hovedsorterne i 2013

- Corvinia	KWS	27 %
- Pasteur	Strube	18 %
- Criollo	SESVANDERHAVE	12 %
- Rosalinda	KWS	8 %
- Sabrina	KWS	6 %
- Alexina	KWS	6 %
- Cactus	Maribo Seed	5 %

Øvrige sorte udgør små andele.

Afslutning

Som jeg startede med at sige, er det den største kampagne, som Nykøbing til dato har kørt. Det er lykkedes i kraft af, at medarbejderne på vejerboden og fabrikken alle trækker på samme hammel og derved får fabrikken til at yde optimalt. Samtidig har dyrkerne leveret en god roekvalitet og rigeligt af den. Resultatet er tilfredse roedyrkere og en meget tilfreds fabriksdirektør.

Tak til jer alle sammen for en flot men lang kampagne.

6. Lange kampagner – også fremover

Det blev en lang kampagne på henholdsvis 136 dage i Nykøbing (oparbejdningen sluttede den 25. januar) og 137 dage i Nakskov (oparbejdningen sluttede den 27. januar). Starten blev rekordtidlig med første levering allerede den 12. september, hvilket vi, set i bakspejlet, skal være glade for – så nåede vi trods alt at blive færdige i januar måned!

Det er ved at være normalen med lange kampagner. Siden EU's sukkerreform i 2006 har både vi – og tilsvarende dyrkere i mange andre lande i EU – måtte vende os til længere kampagner. Siden sukkerreformen og lukningen af fabrikken i Assens i 2006 har vi i seks ud af syv tilfælde sluttet kampagnen i tidsrummet mellem den 21. og 31. januar. Samtidig er kampagnestarten også blevet tidligere og tidligere, og her i 2012 kom starten sågar så tidligt, så det også kom bag på fabrikerne, som i sidste øjeblik måtte ud at søge om en ny miljøtilladelse, da den tidligere tilladelse kun var gyldig til start fra den 15. september – det gav ikke mange point på kontoen for rettidig omhu!

De lange kampagner medfører en bedre udnyttelse af fabrikerne og er dermed en økonomisk fordel for sukkervirksomhederne, men de giver samtidig os dyrkere et tab. Jeg vender tilbage til dette senere, men lad mig slå fast allerede her, at det er afgørende nødvendigt, at vi bliver kompenseret for dette tab.

I og med at de lange kampagner giver en økonomisk fordel for sukkervirksomhederne, tror jeg, at det fremover vil være normalen, at kampagner strækker sig ind i anden halvdel af januar. Selvom Nordic Sugar skulle formå at øge kapaciteten, så vil det fortsat være nødvendigt at udnytte fabrikerne optimalt for at kunne klare sig i konkurrencen med landene omkring os. Jeg vil tværtimod begynde at blive urolig, hvis vi vender tilbage til at starte kampagnen i begyndelsen af oktober og slutte til

nytår. Det vil enten være tegn på, at vi har misvækst og et dårligt udbytte på markerne, eller det er tegn på, at Nordic Sugar mister markedsandele, hvilket på sigt kan true sukkerproduktionen i Danmark.

Nu og her har vi fortsat sukkerkvoterne, og som jeg vil komme ind på senere i beretningen, så er der en rimelig god udsigt til, at kvoterne forlænges frem til 2020, hvor de så vil ophøre. Det vil betyde, at produktionen af kvotesukker i Danmark ikke kan flyttes til udlandet frem til da, men det skal ikke få os til at slappe af og læne os tilbage. Det er vigtigt, at vi indtil 2020 ikke bare har en sukkerproduktion i Danmark, fordi den er sikkert via EU's sukkerkvoter. Vi skal have en produktion, fordi vi er konkurrencedygtige i Danmark, ellers står vi dårligt rustet, når vi når til 2020.

Jeg har hørt en del give udtryk for, at de er trætte af produktionen af industrisukker, da det er med til at forlænge kampagnen, men vi skal i stedet se positivt på, at vi har den produktion og de kunder i Danmark. Når sukkerkvoterne forsvinder i 2020, hvilket vil ske, mens langt de fleste her i salen stadig er aktive sukkerroedyrkere, vil der ikke længere være noget, der hedder kvotesukker og industrisukker. Jeg forventer, at vi til den tid kun taler om sukker på kontrakt, og sandsynligvis også overskudssukker af en slags. Vi skal derfor kæmpe for at fastholde hvert et hjørne af det sukkermarked, vi har i dag – vi får brug for det, når vi i 2020 skal konkurrere på helt frie vilkår uden kvoter. Dog skal jeg tilføje, at vi selvfølgelig kun skal fastholde industriroerne i årene frem til 2020, hvis vi kan tjene penge på dem! Det væsentlige er, at vi ikke opgiver noget af vores produktion og markedsandele, blot fordi det giver en lang kampagne, som nogle nu og her måske gerne ville være foruden. Det vil være en dårlig strategi, og det vil samtidig sende et meget uheldigt politisk signal til Nordic Sugars tyske ejere i Nordzucker. Røe- og sukkerproduktionen i Danmark skal forblive konkurrencedygtig, og her er det vigtigt, at vi har fuld damp på kedlerne, og fra dyrkerside viser, at det er det, vi vil – det giver det bedste grundlag for at bevare vores produktion og konkurrenceevne både før og efter 2020!

Samtidig skal vi heller ikke glemme, at de dyrkere, som har tegnet kontrakter på industriroer, er glade for at denne mulighed eksisterer. Det gælder både nuværende kvoteroedyrkere og nye dyrkere, som kun har industriroer. For kvoteroedyrkerne gælder også, at mange bruger industriroerne som en forsikring i forhold til at opfylde kontrakten på kvoteroer, hvis udbyttet skulle slå fejl.

Når det er sagt, så er det også samtidig nødvendigt klart at understrege, at – samtidig med at de lange kampagner giver en bedre udnyttelse af fabrikkerne til fordel for Nordic Sugar – så påfører de lange kampagner os dyrkere et tab.

I starten af kampagnen er det manglende tilvækst i de først leverede roer, og i slutningen af kampagnen har vi større lagringstab på roerne i kulerne samt en forøget risiko for frost og rådne roer. Det sidste blev desværre alt for tydeligt i år – det vil jeg komme tilbage til!

De senere år har vi formået at få øget vores tillæg for tidlig og sen levering. I tillæg for tidlig levering får vi nu 2,50 kr pr. dag for levering før den 1. oktober. Således fik de første roer, som blev leveret den 12. september, et tillæg på 47,50 kr pr. ton. Det kan lyde af en del, men med den tilvækst vi ser i roerne i september og oktober, så er det bestemt ikke for meget.

I tillæg for sen levering har vi fået 1,25 kr pr. dag frem til den 10. januar, hvor det så stoppede på 28,75 kr pr. tons roer. I 2013-kampagnen øges tillægget efter den 10. januar med 50 øre pr. dag. Hvis kampagnen i 2013 således tilsvarende slutter den 26. januar, som den gjorde i Nakskov i år, så får de sidst leverede roer et tillæg på 36,75 kr pr. ton roer.

Tillægget for sen levering bliver således højere, men erfaringerne fra den netop overståede kampagne viser, at det ikke rækker. Det er nødvendigt at finde en løsning, så både vi dyrkere og Nordic Sugar kan se en fordel i at fastholde en høj sukkerproduktion i Danmark. Det er nødvendigt med en gevinst for begge parter – også for os dyrkere. En stor sukkerproduktion er lig med en lang kampagne, det kommer vi næppe udenom, men det er vigtigt for mig at understrege, at kompensati-onen til dyrkerne nødvendigvis skal modsvare ulemperne!

7. Hvordan håndterer vi overskudssukker og industrisukker?

- Hvorfor har vi haft så stor en produktion i år, og kan/ skal vi ændre noget?
 - Skal overskudssukker og industrisukker leveres sidst i kampagnen?
- Det er to spørgsmål, som er meget relevante at stille efter et år som i år.

Det er interessant at klarlægge, hvorfor produktionen blev så stor i år. Kampagnen blev som nævnt på 136 - 137 dage. Produktionen nåede op på ca. 475.000 tons, hvilket er den højeste siden 2006 og omkring 100.000 tons over den danske kvote.

Hvis vi deler produktionen op, så udgør kvotesukkeret 107 dage, kontraheret industrisukker 12 dage og overskudssukker 17 dage.

Hvis vi forestiller os, at vi kun havde kvotesukkeret og en normal andel af overskuds-sukker på ca. 5 %, så vil vi nå op på en kampagne på 110 - 115 dage. En start f.eks. den 20. september vil give en afslutning omkring den 10. - 15. januar. Så, uanset hvordan vi vender og drejer det, bliver vi således nødt til fremover at forberede os bedre i forhold til frostvejr og dækning af roerne, da kampagnerne først vil slutte langt inde i januar – det vil jeg vende tilbage til.

Vi har haft 17 dage med overskudsroer, hvilket dels er resultatet af et højt udbytte, men det er også resultatet af, at vi har sået flere hektarer end nødvendigt i forhold til 5-års gennemsnittet. Ud fra sidste års 5-års gennemsnit på 11,4 tons skulle vi kun have sået ca. 38.200 ha, hvor det faktiske areal i 2012 var 40.600 ha – altså 2.400 ha mere! Jeg er klar over, at det er resultatet af, at vi runder lidt op, så markerne passer, og samtidig var der en god pris på overskudsroer i 2011, men uanset hvad, så er den ekstra store mængde overskudsroer med til at forlænge kampagnen. Det er også klart, at så længe vi har det nuværende system med kontraktopfyldningstil-lægget, som betyder, at vi i praksis er tvunget til at dyrke et areal svarende til vores 5-års gennemsnit, så vil vi helt naturligt komme til at ligge over. Det behøver dog ikke at være ligeså meget, som vi har set i 2012!

I 2012 har vi desuden haft et højt udbytte over gennemsnittet, hvilket også har medvirket til en lang kampagne – det kan og skal vi naturligvis blot glæde os over!

Tilbage står så industrisukkeret, som jeg har været inde på. Som jeg nævnte, så vil det være politisk og strategisk uklogt at sige nej til noget af den produktion i Danmark, men vi har haft mange henvendelser fra dyrkere, som har sagt, at industrisukkeret skal leveres sidst i kampagnen. Som nogle siger, så har man investeret i en sukkerkontrakt for at levere kvoteroer, mens en industrisukkerkontrakt er noget, man mere eller mindre uforpligtende kan springe til og fra. Nogle peger derfor på, at det ikke er rimeligt, at industriroerne skal være med til at forlænge kampagnen for kvoteroerne og har derfor foreslået, at industriroerne skal leveres som de sidste roer i kampagnen.

Hvis der skal være konsekvens i det, så mener jeg, at et sådant forslag i givet fald bør omfatte både industriroer og overskudsroer.

Sagen er dog kompleks og har givet anledning til en grundig drøftelse i bestyrelsen, hvor flere holdninger er repræsenteret. Først og fremmest finder vi, at såfremt industriroerne henvises til at skulle leveres som de sidste i kampagnen, vil det betyde, at de ikke bliver dyrket. Der vil ikke blive tegnet mange kontrakter på industriroer, hvis man på forhånd ved, at de skal leveres i januar. Dermed har vi i praksis sagt nej til at have industriroer i Danmark, hvilket – som jeg tidligere har nævnt – vil sende et helt forkert politisk signal og samtidig være at vinke farvel til en produktion og et marked.

Dernæst tvivler vi kraftigt på, om det rent praktisk og logistisk kan lade sig gøre at levere overskudsroerne og industriroerne som de sidste i kampagnen. Jeg tvivler på, at man kan holde fabrikkerne – eller bare én fabrik – kørende på overskudsroer og industriroer alene. I praksis vil det betyde, at man kun skal levere op til 100 % kontrakten, hvorefter de sidste roer skal blive liggende til senere afhentning i slutningen af kampagnen. Det kan måske fungere, hvis man er selvkører, men det vil være noget af et problem for køregrupper, hvor man får hentet af en vognmand. Vognmanden vil så skulle rundt og hente større eller mindre sjatter hos næsten alle dyrkere til slut. Selvom det skulle kunne komme til at fungere i praksis, så vil det under alle omstændigheder komme til at koste ekstra for dyrkerne!

Jeg mener derfor ikke, at det er løsningen at levere overskudsroerne og industriroerne til sidst i kampagnen. Vi skal i stedet have en løsning, som kompenserer os for vores udgifter til de lange kampagner og dækning af roerne i sidste del af kampagnen. Herved bliver industriroerne ikke en ulempe for nogle.

8. Kuledækning

Med de lange kampagner vil der derfor også i fremtiden være et større behov for at beskytte vores roer til den sidste dag. Som jeg har været inde på, er det en ekstra omkostning, som vi dyrkere har fået, som følge af de lange kampagner, mens fabrikkerne har fået hele fordelene i form af en bedre udnyttelse af kapaciteten. Nordic Sugar skal derfor tage deres del af ansvaret for dette og sørge for at stille dækningsmateriale til rådighed for dyrkerne, så roerne kan klare de lange kampagner. Det er vigtigt, at vi finder en vej frem på dette. Vi har netop set, hvad frosten og de lange kampagner kan gøre ved roerne, og hvilke store tab samt ekstra omkostninger og arbejde, det kan føre med sig – det ønsker vi ikke at opleve igen!

Vi vil derfor så hurtigt som muligt optage forhandlinger med Nordic Sugar for at finde løsninger på denne opgave. Vi har set, hvordan man klarer dækningen i vores naboland mod syd – den tyske model – så hvorfor skulle det ikke også kunne lade sig gøre i Danmark!

9. Roefrø – manglende fremspiring og mange stokløbere

Sæsonen blev indledt i et højt tempo med en rekordtidlig såning. Den gennemsnitlige sådato blev den 24. marts, og stort set alle roer var sået inden udgangen af marts. Da vi nåede frem omkring den 15. - 20. april begyndte telefonerne hos flere af os i bestyrelsen at blive rødglødende, da en del dyrkere ringede om dårlig fremspiring i nogle marker med Cactus. Det viste sig efterhånden, at der også var problemer i marker med Hereford. Det var naturligvis en alvorlig sag, og vi tog straks kontakt til Nordic Sugar, som er leverandør af roefrøet. I den indledende fase, efter at vi var blevet opmærksomme på problemet, måtte vi skubbe lidt til dem, for at få dem til at agere, men efter den langsomme start, må vi rose Nordic Sugar for at medvirke til en hurtig indsats for at få en løsning på plads.

Det viste sig, at ca. 760 ha var ramt, hvoraf hovedparten, omkring 630 ha blev omsået, mens resten havde lavt plantetal uden at blive omsået. Hovedparten af det ramte areal var med Cactus, mens en mindre del var sået med Hereford. I alt var der sået ca. 4.300 ha med Cactus og Hereford, så det var trods alt kun en mindre del af arealet med disse sorter, som var ramt. Hovedparten af arealet med Cactus og Hereford spirede således som normalt. I slutningen af juni måned meldte Maribo Seed så ud, at man havde fundet årsagen til den dårlige fremspiring – der var tale om for høj opvarmning af frøet i tørringen efter pillering.

Da det stod klart, at der var tale om fejl på frøet, var vi her fra foreningen naturligvis ikke i tvivl om, at de ramte dyrkere skulle have erstatning, hvilket Nordic Sugar også var indstillet på. Vi drøftede situationen og fandt frem til en løsning, som vi fandt giver en fair og dækkende compensation til de berørte dyrkere. Jeg vil ikke her komme nærmere ind på indholdet, som den 10. maj 2012 blev meldt på Nordic Sugars hjemmeside, hvor det kan læses.

Stokløbere blev et meget stort problem i mange marker i 2012 som følge af den tidlige såning kombineret med en lang periode med koldt vejr i foråret. Dyrkere med nogle års erfaring på bagen siger, at vi skal helt tilbage til 1967 for at finde noget tilsvarende.

En så stor mængde stokløbere, som vi så i 2012, er naturligvis helt uholdbart, og vi blev også kontaktet af nogle dyrkere, som mente, at der kunne blive tale om erstatning fra frøleverandørerne. I bestyrelsen mener vi ikke, at der kan være tale om erstatning. Alle sorter har en større eller mindre tilbøjelighed til stokløbning, og dette registreres og informeres der også om fra NBR i sortsresultaterne. Det er derfor op til hver enkel dyrker at tage stokløbning ind som en parameter i lighed med f.eks. sukkerindhold, sygdomsresistens m.v., når man vælger roesort. Så – hvis I ikke vil risikere at skulle gå og hugge stokløbere hele sommeren, så drop sorterne med høj tilbøjelighed til stokløbning! Det vil også sende et signal til frøleverandørerne om krav til de fremtidige sorter.

Tilsvarene vil vi også fortsat sende et klart signal til frøleverandørerne om, at frøpriserne skal ned i Danmark, så de er sammenlignelige med priserne i vores nabolande. Priserne ligger generelt fortsat over i Danmark.

Sidste år meldte vi ud her på generalforsamlingen, at vi ville lave en økonomisk oversigt over sorterne, hvor frøprisen indgår. Dette fik vi også gjort, idet vi med bistand fra NBR indarbejdede frøpriserne i den økonomiske oversigt, som NBR bringer i Sukkerroe-Nyt i december nummeret. Denne reviderede oversigt, hvor frøpriserne indgår, blev lagt ud på Nordic Sugars hjemmeside sammen med det øvrige materiale til frøbestillingen. Som man har kunnet se, rykker det rundt på rækkefølgen af sorterne, når frøprisen medtages.

Frøfirmaerne bør også medtage deres frøpris i deres reklamemateriale og annoncer for deres sorter, da det vil give et mere retvisende billede, men frøprisen skal naturligvis være fastlagt, inden den kan indgå. Priserne er først klar i slutningen af december, hvilket også er årsagen til, at de ikke indgår i NBR's oversigt i december, men frøfirmaerne er jo ganske flittige til at sende information ud, også i januar, så muligheden er til stede for dem!

10. Stigning i roeprisen på 1.500 kr pr. ha i 2013

I maj-juni måned sidste år forhandlede vi sammen med Nordic Sugar en stigning i roeprisen på plads her for 2013. I forhold til 2012 øges prisen i gennemsnit med forventet 1.500 kr pr. ha. Sammen med stigningen i 2012 på 1.400 kr er roeprisen hermed forøget med i alt 2.900 kr pr. ha siden 2011, hvor vi fik ny Brancheaftale.

Det var vigtigt, at vi fik prisstigningen på plads, så roerne fortsat kan bevare deres konkurrenceevne i forhold til de alternative afgrøder. Da vi forhandlede sidste sommer, var vi i en situation, hvor alene de stigende omkostninger i roerne gjorde det nødvendigt med en merafregning på 800 kr pr. ha.

Herudover havde vi som et nyt element i forhandlingerne også for øje, at den nuværende relativt høje sukkerpris i EU også bør komme os dyrkere til gode. Denne del giver os de sidste 700 kr mere i 2013. Med disse ekstra penge har vi mulighed for – og tilskyndelse til – at foretage de nødvendige investeringer i roedyrkingen til gavn for fremtiden. På samme vis som vi nu siger til Nordic Sugar, at de må udnytte de gode sukkerpriser og den ekstra indtjening til at få repareret og renoveret fabrikkerne, så de er helt klar til den kommende kampagne – det er nu, at midlerne er der!

Ud af de 1.500 kr kommer de 1.200 kr til udbetaling som et fast tillæg i form af en stigning i det nuværende Markedstillæg, som hæves fra 9,90 kr i 2012 til 25,00 kr pr. ton roer (16 %) i 2013. Som normalt skal hertil lægges sukkertillæg for sukkerindhold over 16 %.

Som noget nyt indføres et "resultattillæg" – en form for overskudsdeling – hvor en andel af prisforhøjelsen i 2013 er bundet op på Nordic Sugars regnskabsresultat 2013/14 for Danmark. Ud af de 1.500 kr drejer det sig om 300 kr pr. ha, som således er et beløb, der kan blive både højere og lavere afhængig af deres endelige regnskabsresultat. Resultattillægget kan gå fra 0 kr til maksimalt 800 kr pr. ha – det kan ikke blive negativt. Vi har i Danske Sukkerroedyrkere en forventning om, at resultattil-

lægget vil give en indtjening på 300 kr pr. ha i 2013. Tillægget omregnes til en sats pr. ton roer plus sukkertillæg. Resultattillægget udbetales særskilt, når regnskabsresultatet fra Nordic Sugar foreligger medio september i året efter kampagnen.

Som jeg tidligere har været inde på, kommer der herudover også en forøgelse af sentidstillægget ved levering af roer efter den 10. januar. Tillægget er hidtil stoppet på 28,75 kr pr. ton den 10. januar, men det vil nu stige med 0,50 kr pr. ton pr. dag frem til kampagneafslutningen.

Når vi ser frem mod 2014, så ved vi allerede nu, at vi til den kommende maj-juni måned igen skal til forhandlingsbordet. Vi har ganske vist ikke på nuværende tidspunkt set på det punkt i bestyrelsen, men vores prisaftaler er udformet således, at de er gældende for ét år ad gangen. Hvis vi ikke foretager os noget, så ryger prisen automatisk tilbage på det, som står i Brancheaftalen – dvs. roeprisen for 2011. Det er selvfølgelig ikke et brugbart scenarium – og det tror jeg heller ikke Nordic Sugar mener, da det vil give knaphed på roer og stor utilfredshed her i forsamlingen.

Nu hvor jeg er ved dette afsnit om roeprisen, så vil jeg henlede opmærksomheden på det regneark, som vi lagde ud på vores hjemmeside i august sidste år. Her kan man beregne den forventede indtægt i sukkerroerne for 2013 for både kvoteroer, industriroer og overskudsroer samt fordelingen af roeafregningen hen over året. Man kan selvfølgelig frit hente regnearket på hjemmesiden, og når vi engang til sommer kender prisen for 2014, vil regnearket blive opdateret til beregning af 2014.

Når vi kigger fremad venter der således en stigning i roeprisen her i 2013, og hvis jeg kigger bagud, så har jeg også en god nyhed med i dag.

Det drejer sig om 2011-kampanen, hvor det netop er blevet fastlagt, at vi alle får en ekstraordinær udbetaling på 1,5 Euro pr. ton kvoteroer, 16 %. Det svarer til ca. 11,20 kr pr. ton roer + sukkertillæg, hvilket i gns. inkl. sukkertillæg er lidt over 12 kr pr. ton kvoteroer. Samlet er det tæt ved 30 mio. kr ekstra til dyrkerne.

Årsagen til at vi får dette ekstraordinære tillæg nu skyldes de senere års højere sukkerpris i EU, som også har slået positivt igennem i Nordic Sugars regnskab.

Andre steder i Europa har den bedre indtjening i sukkervirksomhederne ført til en højere roepris til dyrkerne, og som jeg netop har været inde på, lagde vi ved prisforhandlingerne sidste sommer stor vægt på, at vi tilsvarende her i Danmark også skal have fordel af den højere sukkerpris. Det førte som tidligere omtalt til, at vi fremadrettet for 2013 får ekstra 700 kr pr. ha, hvoraf noget udmøntes som et resultattillæg.

Hvorfor får vi så nu dette tillæg for 2011? Ja, det er grundlæggende et resultat af, at både vi og vore kollegaer i Tyskland og Sverige har fået sat den høje sukkerpris på dagsordenen og koblet den til en højere roepris. I forbindelse med at Nordzucker har besluttet at udbetale et tilsvarende ekstra beløb i Tyskland, har Nordzucker/ Nordic Sugar besluttet, at dyrkerne i Danmark og Sverige skal have en lignende ekstrabetaling. Teknisk set har forløbet også noget at gøre med, at man i Tyskland har tradition for at forhandle og regulere roeprisen med tilbagevirkende kraft efter kampagnen, når man har resultatet af kampagnen og indblik i regnskabsresultatet, mens vi i

Danmark fastlægger roeprisen længe før dyrkningssæsonen. Da vi tilbage i 2010 aftalte roeprisen for 2011, så situationen helt anderledes ud, og vi kunne dengang ikke forudse den efterfølgende stigning i sukkerprisen.

Når Nordic Sugar nu udbetaler det ekstra beløb til os – selvom vi ikke har krav på det – så ser jeg det som et udtryk for en fornuftig indgangsvinkel fra deres side til et godt samarbejde, hvor en rimelig og fair behandling er et særdeles godt grundlag.

Vi må dog samtidig sige, at uanset denne udbetaling matcher vores roepris i Danmark ikke roeprisen i Tyskland til de tyske roedyrkere, som er ejere af Nordzucker, men med den ekstraordinære udbetaling har Nordic Sugar taget et skridt i den rigtige retning og sørget for, at vi på dette punkt sidestilles. Samtidig betyder det også, at vi ikke stilles dårlige som følge af vores traditionelt tidlige tidspunkt at forhandle pris på.

Vi er selvfølgelig meget tilfredse med dette skridt og kan kun tilskynde Nordic Sugar til lignende handling fremover. Det er særdeles motiverende for alle, når man mærker en sådan indstilling til tingene fra den anden side af bordet, hvilket i sidste ende er en stor fordel for begge parter!

11. Overskudssukker - overførsel og konvertering til kvotesukker

Jeg vil også nævne, at der bliver en overførsel af sukker på 5 % fra 2012 til 2013. De 5 % er en gennemsnitsstørrelse, hvor overførslen sker ud fra det normale princip således, at overførslen får virkning på de højeste leveringsprocenter. Den foreløbige opgørelse viser, at grænsen kommer til at ligge ved en leveringsprocent på ca. 115. Har man en leveringsprocent under de 115, får man således ikke overført sukker.

Nogle dyrkere vil således opleve ikke at få overført noget eller mindre end 5 %, mens andre vil opleve at få overført mere end 5 %. Nordic Sugar udarbejder en individuel opgørelse, som vil fremgå af kontraktbekræftelsen i begyndelsen af marts, så man inden såning kender den nøjagtige kontraktmængde, som skal leveres i 2013.

Hvis det viser sig, at man som følge af en høj overførsel har bestilt for meget roefrø til den kommende såning, vil det være muligt at reducere frøbestillingen. Der kommer nærmere information på Nordic Sugars hjemmeside.

I lighed med 2011 planlægger EU også at åbne for konvertering af overskudssukker til kvotesukker for 2012-kampagnen for at øge mængden af sukker på EU's marked. EU har allerede åbnet for første runde, men ingen ved, hvor mange ekstra runder der kommer, hvor store mængder eller hvilke betingelser, der vil være forbundet med yderligere konverteringer.

Forventningen om at der konverteres overskudssukker til kvotesukker er samtidig årsagen til, at der ikke bliver noget "til rest" i intervallet fra 100 til 105 % af kontraktmængden. Normalt kan dyrkerne selv bestemme, om man ønsker at overføre sukker i dette interval til året efter, men den forventede konvertering + en lille almindelig kvoteskubning medfører, at det meste af sukkeret i intervallet 100 – 105 % forventes at ende som kvotesukker.

Overskudssukker – og dermed overskudsroer, som konverteres til kvoteroer i 2012, afregnes fuldt ud som kvoteroer, hvilket tilsvarende var tilfældet i 2011.

Det var en kort omtale af disse ting, men jeg vil henvise til sidste nummer af Sukkerroe-Nyt nr. 1-2013 for yderligere information.

12. Kommissionens forslag til ny landbrugsordning, CAP, herunder på sukker

Sidste år havde jeg en udførlig omtale af EU-Kommissionens forslag til den nye landbrugspolitik, CAP'en, frem til 2020. Det vil jeg derfor undlade i år – bl.a. også fordi der ikke er truffet de store beslutninger i 2012 på området. Dog er der her efter nytår begyndt at komme lidt skred i tingene.

Europa-Parlamentets Landbrugsudvalg stemte om sin holdning den 23. januar 2013, og Parlamentets endelige holdning vil blive fastlagt på deres plenarsamling i marts måned. Da Ministerrådet efterfølgende den 7. - 8. februar vedtog EU's budget frem til 2020, er der nu udsigt til, at Irland – som overtog formandskabet i EU ved nytår – kan bringe en aftale i hus i juni måned.

Parlamentets landbrugsudvalg støttede ved sin afstemning den 23. januar bl.a. en forlængelse af sukkerkvoterne til 2020. Hermed går Udvalget imod Kommissionens forslag, som indeholder en afskaffelse af kvoterne i 2015.

En del lande i Ministerrådet støtter også en forlængelse af kvoterne til 2020, så jeg er optimist i forhold til, at det endelige resultat også indeholder en forlængelse. Vi har brug for kvoterne lidt endnu, så vi kan få en rimelig overgangsordning efter sukkerreformen i 2006. Vi har dog også brug for andet end kvoterne frem til 2020. Det er også vigtigt, at sukkerordningen fortsat er skruet sammen på en måde, så det giver mulighed for at Kommissionen kan foretage de nødvendige indgreb, så der opretholdes en balance på markedet, herunder import- og eksportregulering. Hertil kommer en bevarelse af mindste prisen på sukkerroer og hele spørgsmålet om vores fortsatte mulighed for at kunne forhandle og fastlægge leveringsvilkår og priser i vores Brancheaftale – det er af utrolig stor betydning for os. Selvom målstregen således nærmer sig, er der fortsat rigeligt at tage fat på, hvor vi primært lægger vores kræfter sammen med vore dyrkerkollegaer i Europa gennem CIBE.

13. CIBE

CIBE har arbejdet og arbejder fortsat hårdt på at få indflydelse på, hvordan sukkerordningen skal se ud frem til 2020. På nuværende tidspunkt ser det som nævnt ud til, at det er lykkedes, men ingenting er vedtaget endnu. Der er fuld enighed i CIBE om en bevarelse af kvoterne til 2020 samt de andre områder, som jeg har været inde på.

Der er et godt samarbejde mellem alle medlemslandene i CIBE. Enigheden gør, at vi står stærkt i denne proces, som er så vigtig for vores fremtid. Desværre er vi ikke enige med den danske regering og folketing. Vi har prøvet at få fødevareminister Mette Gjerskov til at forstå, at vi har behov for mere tid til at øge vores konkurrenceevne, så vi kan klare os i et mere frit marked uden kvoter, men det er desværre ikke lykkedes. Ministeren står fast på, at kvoterne skal væk i 2015. Dog har vi støtte fra ministeren, når det gælder vores adgang til at forhandle brancheaftale dvs. leveringsbetingelser og priser med industrien. Så den støtte håber vi, at vi også får at se ved afstemningerne i Ministerrådet og Parlamentet.

Jeg har nu i 2 år været præsident for CIBE, og det er glædeligt, at sammenholdet består, og at vi sammen med fabrikanternes forening, CEFS, taler med én stemme overfor Kommissionen og Parlamentet i EU. Også her vil jeg i øvrigt henvise til artiklen i sidste nummer af Sukkerroe-Nyt.

14. Verdensorganisationen af Roe- og Rørdyrkere, WABCG

Nu hvor vi er ved omtalen af det, der foregår uden for landets grænser, så vil jeg nævne Verdensorganisationen af Roe- og Rørdyrkere, WABCG, som har medlemmer spredt over hele verden. Der har været 2 møder i årets løb: et i Marokko og et i London, hvor især priserne på verdensmarkedet blev diskuteret. Nu er prisen på verdensmarkedet faldet lidt, men ellers har prisen på verdensmarkedet i 2012 ligget højere end i EU, så der var vendt op og ned på mange ting i forhold til tidligere. Vi skal glæde os over de gode priser. Det giver alle mulighed for at lave de investeringer, der er behov for. På mødet hørte vi om problemer især i Brasilien, hvor det er svært at skaffe kapital til sukkerindustrien, og der skal bruges rigtig meget i de kommende år, da man går fra manuel høst til høst med maskiner, hvilket giver øgede dyrkningsomkostninger.

På mødet i Marokko drejede det sig primært om dyrkningsforholdene i Afrika og især det at dyrke roer på det afrikanske kontinent. Vi fik set nogle meget fine roemarkers, som gav et højt udbytte men havde et vandingsbehov på 1.200 mm i vækstsæsonen, så vi har ikke nødt til at frygte global warming. Der kan stadig høstes høje udbytter under varme forhold.

15. Landbrug & Fødevarers sektorbestyrelse for Planteavl

Tilbage i det danske, hvor jeg er med i Landbrug & Fødevarers sektorbestyrelse for Planteavl. Sektorbestyrelsen har repræsentanter for alle planteproduktionsgrene i Danmark, og her arbejder vi i fællesskab for at skabe de bedste vilkår for hele planteavlsområdet. Året der er gået har især været præget af randzonedebatten, pesticidafgifter og kvælstofregulering.

Dette er stedet, hvor vi kommer med det faglige input til Landbrug & Fødevarers primærbestyrelse og selvfølgelig også på de politiske betragtninger, der rører sig på planteavlsområdet. Lige nu er det især en omlægning af kvælstofreguleringen, der står højt på dagsordenen. Der er virkelig behov for en ændring, da vi taber mindst 3,3 mia. kr. pr. år eller 1.280 kr. pr. ha grundet de for lave kvælstoftildelinger. Det er vores mål med en ny regulering, at vi kan opnå holdbare og faglige funderede løsninger, der giver optimal produktion for langt de fleste og større indtjening til alle. Der skal kun ske en indsats, hvis og hvor der er behov. Konsekvensanalyser af foreslået indsat. Der skal gives fuld erstatning til dem, der rammes af ny regulering, og der skal være valgfrihed mellem forskellige virkemidler.

I roesædskiftet, som er et af de bedste, er det vigtigt at fastholde, at roerne giver det mindste tab af næringsstoffer til omgivelserne og derfor også skal have maksimalt input i forhold til udbytte.

Lige nu afventer vi den nye pesticidafgift, som formentlig træder i kraft 1. juni. Med de foreløbige tal, vi har fået, vil det ikke betyde de store ændringer på de midler, vi bruger i roemarken, men vi har også set, at afgiftsændringen på midler, som bruges i

andre afgrøder senere i vores sædskifte, kan give udfordringer. Det er derfor nødvendigt at se sædskiftet i sin helhed.

Sektorbestyrelsen er et godt forum for hele planteavlssområdet, men jeg kunne ønske mig større indflydelse fra sektorbestyrelsens side i forhold til, hvad der sker i primærbestyrelsen. Det er absolut os i sektorbestyrelsen, som har den største viden på planteavlssområdet, og det bør derfor også være os, der har den afgørende stemme.

16. Nordic Beet Research, NBR

Tilbage til de nære linjer og vores forsøgsorganisation Nordic Beet Research, NBR.

I har alle netop fået udsendt en fyldig beretning fra NBR for 2012 sammen med det seneste nummer af Sukkerroe-Nyt, og en meget stor del af jer var også til stede her i hallen for tre uger siden til den faglige dag, som NBR har en stor andel i. Det var en god dag med megen god og relevant information og et rekordstort fremmøde.

Jeg kan i øvrigt oplyse, at trykning og udsendelse af NBR's beretning også i år er finansieret via de uafhængte EU-produktionsafgifter fra 2010, som vi administrerer.

Der har således været rig lejlighed til at blive opdateret på det flotte arbejde, som NBR udfører. Jeg vil gerne benytte lejligheden til at rette en tak til hele personalet på NBR for den store indsats, I lægger for dagen.

Der er indgået en ny aftale mellem Danske Sukkerroedyrkere, Nordic Sugar og de svenske roedyrkere, Betodlarna, for de næste 5 år. Heri indgår en stigning i bidraget til NBR. Bidraget har ikke været reguleret, siden NBR blev dannet i 2008, og stigningen er nødvendig for at få budgettet til at balancere. Det har hidtil været nødvendigt at tage af formuen i Fondet for Forsøg med Sukkerroedyrking for at få det til at løbe rundt, hvilket ikke er en holdbar situation.

Finansiering vil fortsat blive delt mellem de tre parter i samme forhold, hvor Nordic Sugar betaler halvdelen, og de svenske og danske roedyrkere tilsammen betaler den anden halvdel med en fordeling svarende til landenes sukkerkvoter. For de danske dyrkere betyder det, at bidraget i 2013 stiger fra 1,9 mio. kr til 2,37 mio. kr.

Jeg kan desuden oplyse, at vi sammen med Nordic Sugar har besluttet at yde et ekstra beløb på tilsammen ca. 360.000 kr til forsøg i NBR i 2013. Der er tale om forsøg med særlig fokus på danske forhold vedrørende: 1) Nematode monitoring, 2) Storskala demonstration af anvendelse af Command og Venzar i ukrudtsbekæmpelse samt 3) Demonstrationsdyrking og undersøgelse af efterafgrøder.

Når vi afsætter disse ekstra beløb nu, så skyldes det, at vi har fået et ekstraordinært overskud på Kontraktbørsen, som vi kørte i 2012. Der er tale om et overskud, som er opstået ved, at der er solgt noget af den ledige kontraktmængde – en form for salg af lagerbeholdningen. Det vil blive nærmere omtalt under gennemgangen af regnskabet. Vi har derfor aftalt med Nordic Sugar, at vi begge lader vores overskud gå tilbage til fælles gavn via et tilskud til disse forsøg.

17. Sukkerroefgiftsfonden

Som en del af beretningen hører også en kort omtale af Sukkerroefgiftsfonden. Fonden har i 2012 ydet et tilskud til Fondet for Forsøg med Sukkerroedyrkning på 1.910.000 kr og til Københavns Universitet på 201.000 kr. Midlerne kommer dels via de opkrævede produktionsafgifter på 60 øre pr. ton sukkerroer, i alt 1.750.000 kr, samt tilskud fra Promilleafgiftsfonden på 544.000 kr. Promilleafgiftsfondens midler stammer fra tilbageførte pesticidafgifter, som vi således får lidt tilbage af ad denne vej.

I 2013 ydes der tilskud til Fondet for Forsøg med Sukkerroedyrkning på 2.380.000 kr. Produktionsafgiften er uændret 60 øre pr. ton roer, mens vi har fået en smule mere i tilskud fra Promilleafgiftsfonden, som i 2013 giver et tilskud på 575.000 kr.

18. Kontraktbørsen for handel med sukkerkontrakter

Til slut vil jeg lige omtale vores Kontraktbørs for handel med sukkerkontrakter. Den kører normalt i august måned umiddelbart forud for kontrakttegningen, hvilket også var tilfældet i 2012. Tilsvarende er det også planen, at den skal køre i august 2013.

Der bliver ikke handlet de store mængder på Børsen, men der er trods alt nogle, som får handlet, og endnu flere, som lægger bud ind uden at få handlet. Udover de dyrkere, som får handlet, er der også mange dyrkere, der tager bestik af Børsens ligevægtspris, når de handler individuelt. Der er således flere gode grunde til at fortsætte med Børsen. Vi betragter Kontraktbørsen som en serviceydelse til alle medlemmer. Udgiften til at drive Børsen er også meget overskuelig, og i 2012 fik vi som nævnt et overskud på den, hvilket dog ikke er hensigten og ikke vil blive tilfældet igen i 2013.

Jeg vil gerne benytte anledningen til at opfordre til, at man benytter Børsen, hvis man påtænker at købe eller sælge kontraktmængde. Husk på, at man som sælger aldrig kan få en lavere salgspris, end den man lægger ind – den kan dog godt blive højere. Og som køber kommer man aldrig til at betale mere, end den pris man lægger ind – men den kan godt blive mindre. Man skal selvfølgelig bare have gjort helt op med sig selv, hvad man vil, for bordet fanger naturligvis, hvis man først har lagt et bud ind.

19. Afslutning

Jeg håber, at beretningen har givet et overblik over årets gang. Der har været mange oplysninger om kampagnen på godt og ondt, og der har været kritik, hvor det har været berettiget. Jeg håber, I alle er blevet bedre informeret om, hvad der er sket i 2012.

Desværre har udfordringerne med, hvad der sker på EU's sukkerordning ikke fået så meget plads, som nogle måtte ønske sig, men vi arbejder på alle fronter for at få det bedste resultat – set med roedyrkernes øjne. Jeg forventer, at vi næste år har et resultat, så vi kender betingelserne for roedyrkingen frem til 2020, så her kommer det nok til at fylde lidt mere i beretningen.

Når jeg er inde på næste år, så kan jeg allerede nu varsle, at vi rykker generalforsamlingen frem til den første mandag i marts, hvilket så vil være den faste termin fremover. Vi har ganske enkelt brug for en ekstra uge til at få alt på plads inden generalforsamlingen. Kampagnerne er blevet længere, og der er for kort tid til at få

fat i alle resultater og fulgt op på kampagnen og forberedt os med beretning, bestyrelsesmøder m.v., som samtidig ligger oveni vinterferien, hvor det er svært at samle alle. Næste år bliver generalforsamlingen således mandag den 3. marts 2014.

2012 var også året, hvor Agri-centret fik ny chef. Niels Viggo Brodersen stoppede efter at have haft stor indflydelse på de resultater, vi har opnået i roedyrkingen her i Danmark. Med den store og engagerede indsats du har ydet på området, har du vel efterhånden mere sukker end blod i årene, så det er nok meget fornuftigt, at du ikke har taget en kold tyrker fra den ene dag til den anden men er fortsat i branche – man kan vel sige, at det er en aftrapning, du er i gang med nu. Tak for din indsats for roedyrkerne.

Ny chef er Claus Nørgaard. Du fik din ilddåb i denne kampagne. Det var nok ikke den start, du havde ønsket dig, men i roedyrking skal man være klar på alle tider. Vi ser frem til samarbejdet med dig og husk, at roedyrkere de mest vidende planteavlere, der findes.

Der er også en ny chef for bordenden i vores kontakt til Nordic Sugar i København, hvor Jannik Olejas siden sidste sommer har stået i spidsen for hele landbrugsdelen. Det omfatter bl.a. også roeprisforhandlingerne, som vi har, hvor du sidste år i juni fik din ilddåb, næsten før du var tiltrådt i din nye stilling. Jeg synes, at vi har fået opbygget et godt samarbejde, hvor vi åbent og ligetil kan tale om tingene, hvilket jeg finder er et godt grundlag til at finde løsninger.

Tak til jer medlemmer. Vi har talt med rigtig mange i årets løb og her til sidst var rigtig mange frustrerede og med god grund. Men der har altid været en god tone og en god dialog.

Tak til Nordic Sugar for samarbejdet. Der er som nævnt kommet nye folk til på flere poster i ledelsen i løbet af det sidste år, og det gælder også på den øverste post, hvor vi glæder os til at høre administrerende direktør Flemming Lyngholms bud på den aktuelle situation og tiltag i Nordic Sugar.

Også tak til alle andre samarbejdspartnere og pressen. Stor tak til bestyrelsen og sekretær for konstruktivt samarbejde.